

第136回 かわさき起業家オーディション 「かわさき起業家賞」受賞

多機能混和剤『Z.E.R.O』 ・環境系地域循環型社会の実現―



合同会社ESSH

代表者社員 坂本光代

当社が製造する「Z. E. R. O」は、工事現場などで出る土や汚泥、 金属くずなどの廃棄物を無害化し、セメントと混ぜて固化させる液体 型の混和剤です。固めた廃棄物は、レンガやタイル、土壁などの建材 として安全に再利用することができます。これまでにも、工事中に出 てきた汚染土を無害化して固めてその場で利用したり、使用済みの紙 おむつやメガネなどを、ブロックやタイルといった建築資材にアップ サイクルしたりといった事例を手がけてきました。

代表の私は、工業大学を卒業後にフィルター製造会社へ入社し、約 11年間セールスエンジニアを担当していました。そして退職後、工 業の世界で培ったものづくりのノウハウと、もともと興味があったり サイクルの分野をかけあわせたビジネスをやりたいと思い、起業を決 意しました。

事業内容としては薬剤メーカーになりますが、私たちが最終的に目 指しているのは、「Z. E. R. O」を通したリサイクルのトータルプロデ ュース事業です。顧客企業へのアップサイクル製品の提案やメーカー 同士のマッチングなど、さまざまな取り組みにチャレンジしながら、 地域循環型社会を実現させていきます。

■受賞したビジネスに至った経緯

会社員を退職した後、好きだったリサイクルの道へ 進むことに決めた私は、最初にバングラデシュに渡航 しました。バングラデシュは、廃棄物処理に関する法 整備や教育が行き届いておらず、深刻なごみ問題を抱 えている国だったからです。私は首都ダッカの市長に 直接会いに行き、ごみ処理機導入の提案をするなど、 積極的にビジネスを展開していました。ところが新型 コロナウイルスの流行がはじまると、海外での活動が 難しくなり、徐々にバングラデシュでの活動に苦戦す るようになってきました。この厳しい状況をどうにか 打開しようと模索していたときに出会ったのが、「Z. E.R.O」のもとになったセメント混和剤の技術です。 重金属などの有害な廃棄物を化学反応によって無害化 するこの技術は、30年前にある研究者の手によって開 発されていたものでした。その方は、高度経済成長期 の日本で問題になっていた廃棄土をリサイクルするた めに、この技術を生み出したそうです。その後は息子 さんがその想いを受け継いだ技術でした。

コロナ禍によって、海外での活動が制限されてし まったことと、日本にこれほど素晴らしい技術が埋も れていたことを知った私は、「まずは日本でこの技術 を広めてみよう」と思い、国内へ向けたビジネスへ方 向転換することに決めました。薬剤の内容をブラッ シュアップし、3種類しかなかった薬剤を48種類まで 拡大。さらに幅広い廃棄物へ対応できる製品にし、興 味を持ってくれそうな企業へ営業をかけていきました。 SDGsや脱炭素が叫ばれ始めたことも後押しとなり、 手ごたえは上々でした。可能性を感じた私は2021年に この技術を知財化し、本格的に取り組んでいくことを 決めたのです。

■サービスの特徴

「Z.E.R.O」は一般的なコンクリート用の固化剤と 違い、有害な重金属や汚染された土壌も無害化できる ことが特徴です。クライアントの用途に合わせて薬剤 や水の量を微調整し、オーダーメイドの調合を行いま すが、そのレシピはこれまで培ってきた経験値やノウ ハウによるものであり、当社独自の強みになっていま す。

また、企業のリサイクル活動をトータルプロデュー スすることで、私たちにしかできない新しい価値も生 み出しています。近年、SDGsの推進やCSR活動によ り持続可能な社会の実現や、環境問題に力を入れたい と考える企業が増えてきました。ところが具体的に何 をすればいいか分からず、戸惑っているケースも多い ようです。そうした企業をサポートするため、当社独 自の計算ツールを開発し、CO2削減量を可視化できる 仕組みを整えました。さらに、新たなアップサイクル 製品を提案したり、いくつかの廃棄物を組み合わせた 製品をつくり接点のなかった企業同士をマッチングさ せたりなど、薬剤メーカーに留まらない取り組みも始 めています。

■現状の課題

現状、「Z. E. R. O」はセメントへ加える添加剤とし て展開していますが、ゆくゆくはセメントがなくても 固められる製品にすることを目標にしており、そのた めの研究・開発を進めています。合わせて、廃棄物だ けでつくられた耐火性能のある建築材料の開発も進行 中です。これらを実現できれば、「Z. E. R. O」はさら

に幅広い用途で使っていただける製品になるでしょう。 また最近、新たにニーズが高まっていると感じている 分野が焼却灰の無害化とFRP (繊維強化プラスチック) のアップサイクルです。とくにFPRは廃棄が困難で、 埋め立て費用も高額なため処理に悩んでいる企業がた くさんあります。こうしたニーズにも応えていきたい と思っています。

また今後、会社が成長していくことを考えると組織 の強化も図っていかなければなりません。当社の財産 である技術力を維持していくために、研究職や開発に 携わってくれる人員を増やしたり、製造部隊や技術部 隊を組織したりしながら、少ロットのタイルやブロッ クであれば社内で製造できるような体制を確立してい くことが目標です。

■今後の展開

今後力を入れていきたいのは、社会問題にもなって いる海洋プラスチックのアップサイクルです。当社の 技術を利用すれば、海洋プラスチックをインターロッ キングブロックやタイル、高強度のコンクリートにす ることも可能です。薬剤の配合の目途はついており、 コストや時間をかけずに実現できるということで、自 治体などとの話が進んでいます。人間や動物の命を脅 かしている海洋プラスチックを、人の役に立つ製品に 変えることはぜひ実現したいと思っています。

一方、先ほどもお伝えした焼却灰やFPRの再利用に ついては、すでに詳細を詰めている段階であり、2024 年の社会実装を目指しています。これが軌道に乗れば 2億円近くの売上になると見込んでいます。さらに海 洋プラスチックのアップサイクルなど、現在開発中の 案件が走りだせば年間4~5億円、さらにリサイクル のトータルプロデュース事業で収益が上げられるよう になれば、年間10億円ほどまで売上を伸ばすことがで きると考えています。

■エントリーを検討中の方へ一言

かわさき起業家オーディションで賞をいただいてか らは、まわりの反応が変わり、明らかに信頼度が上がっ たことを感じています。受賞後の交流会でもいろいろ な方が声を掛けてくださり、次の展開につながりそう なお話もいただけました。

これまで日々の仕事に追われ、人前に出てお話をす る機会をつくってこなかったので、オーディションへ の参加は本当にいい経験になりました。また、ビジネ スプランをまとめたこともほとんどなく必要に迫られ て作った資料がバラバラと点在している状態だったの で、これを機にそれらを一つにまとめ、整理できたこ とも良かったです。パワーポイントによる資料づくり の腕も上がったように感じています。

最初のうちは、「オーディションに出すにはまだ早 いかもしれない…」と、応募をためらう気持ちもあっ たのですが、今は思い切って挑戦して良かったと思っ ています。迷われている方がいるなら、ぜひトライし てほしいですね。

会社名:合同会社ESSH

住 所:〒105-0022

東京都港区海岸1-4-22 8F、9F

電話番号: ☎080-6757-1641

ホームページ:https://esshcorporation.moo.jp/